



Firmenkompass GmbH

ИНСАЙДЕР ПО СТАРТОВОЙ СУБСИДИИ

**Стратегия успеха с
получением до 20 000 евро
от государства**

Полное руководство по продвижению
вашей самозанятости с помощью
стартовой субсидии

Проинформи-
руйтесь и получите
финансовую
поддержку

Стартовая субсидия – Ваш путь к samozанятости

Эта электронная книга содержит подробную информацию о стартовой субсидии (Einstiegsgeld) и раскрывает, как успешно открыть свой бизнес при государственной поддержке.

Firmenkompass, сертифицированный AZAV (Федеральным агентством занятости Германии), предоставляет начинающим предпринимателям бесплатную поддержку в виде коучинга, финансируемого AVGS, через Agentur für Arbeit или Jobcenter.

Благодаря индивидуально разработанным модулям мы оптимально подготовим вас к самостоятельной занятости — от разработки вашей бизнес-идеи до создания жизнеспособного бизнес-плана и успешной реализации вашего проекта.



Стартовая субсидия – Ваш путь к samozанятости

Что такое LES и стартовая субсидия:

Стартовая субсидия (Einstiegsgeld) представляет собой финансовую поддержку для интеграции в samozанятость. Совместно с выплатой по содействию трудоустройству samozанятых (LES) Jobcenter предлагает привлекательную поддержку, которая включает не только финансовые ресурсы, но и консультативные и другие меры поддержки для samozанятых.

Что мне нужно для подачи заявки:

Чтобы подать заявку, вам понадобится приемлемый для банка бизнес-план, резюме, подтверждение квалификации, сертификат о жизнеспособности и заполненное заявление на получение стартовой субсидии.

Какой размер стартовой субсидии:

Размер стартовой субсидии определяется Jobcenter индивидуально с учетом вашей личной ситуации (например, нуждаемости сообщества, продолжительности безработицы, перспектив на рынке труда). Законодательного закрепления права на получение конкретной суммы нет. Сумма может меняться в течение периода финансирования. Подробности будут согласованы с вашим контактным лицом в Jobcenter в начале периода финансирования.

Какой период:

Стартовая субсидия предоставляется на срок до 24 месяцев. Выплата производится в начале каждого месяца и не подлежит зачёту. Это означает, что вы получаете стартовую субсидию без каких-либо вычетов и не вычитается из вашего пособия. Если у вас есть вопросы, свяжитесь с нами по указанным контактам. Мы предоставим вам бесплатную и ни к чему не обязывающую консультацию!

Оглавление

Глава 1: Что такое LES и стартовая субсидия?

Глава 2: Почему важна стартовая субсидия?

Глава 3: Требования к получению стартовой субсидии

Глава 4: Размер и продолжительность стартовой субсидии

Глава 5: Порядок подачи заявки — шаг за шагом

Глава 6: Важные документы и сроки

Глава 7: Советы для успешной подачи заявки

Глава 8: Пример: Макс Мюллер и его путь к самозанятости

Глава 9: Наши обучающие модули для начинающих предпринимателей

Глава 10: Часто задаваемые вопросы (FAQ)

Глава 11: Заключение

Глава 1

Что такое LES и стартовая субсидия?

Стартовая субсидия (Einstiegsgeld) — это добровольная субсидия, предоставляемая Jobcenter лицам, желающим выйти из безработицы и открыть свой бизнес. Это ежемесячное пособие, которое обеспечит вам средства к существованию на начальном этапе, зачастую неопределённом, — оно не облагается налогами, не подлежит возврату и выплачивается в дополнение к вашему доходу. Это позволяет вам полностью сосредоточиться на развитии бизнеса, не полагаясь на постоянный доход.

Пособие регулируется разделом 16b Социального кодекса Германии (SGB II) и утверждается по усмотрению вашего контактного лица в центре занятости. Юридического основания для получения пособия нет. Получение вами стартовой субсидии зависит от вашей личной пригодности, жизнеспособности вашей идеи и оценки вашего бизнес-плана.

Для подачи заявки вам понадобятся некоторые документы:

- убедительный бизнес-план
- ваше резюме
- соответствующие доказательства вашей квалификации
- справка о жизнеспособности бизнес-идеи
- соответствующие бланки заявлений из Jobcenter.

Эти документы показывают, что вы хорошо подготовлены, что является решающим фактором для одобрения.

Дополнительно к стартовой субсидии, вы также можете подать заявку на получение выплаты по содействию трудоустройству самозанятых (LES). Это финансирование, регулируемое разделом 16c Социального кодекса Германии (SGB II), поддерживает вас в разовых расходах, связанных с запуском вашего бизнеса, таких как техническое оборудование, рекламные мероприятия, повышение квалификации или внешние консультационные услуги. LES также является услугой, предоставляемой на усмотрение и предполагает отсутствие других источников финансирования, таких как банковские кредиты или программы поддержки.

Глава 1

Что такое LES и стартовая субсидия?

Краткое содержание

В совокупности стартовая субсидия (Einstiegsgeld) и LES образуют мощный пакет поддержки, который облегчит ваш переход к samozанятости.

В этой электронной книге вы шаг за шагом узнаете, как подать заявку на получение стартовой субсидии и LES, каким требованиям вы должны соответствовать и как вы можете максимально увеличить свои шансы на успех.

Глава 2

Почему важна стартовая субсидия?

Открытие бизнеса — увлекательная, но в то же время сложная задача, особенно на начальном этапе, когда доход ещё нерегулярный или низкий. Стартовая субсидия (Einstiegsgeld) поможет вам преодолеть этот этап и предоставит важные преимущества:

1. Финансовая безопасность

Вы получите финансовую поддержку для покрытия расходов на проживание — это создаст стабильность на начальном этапе.

2. Социальное обеспечение

Ежемесячная фиксированная ставка поможет вам покрыть расходы на медицинское, уходовое и пенсионное страхование.

3. Мотивация к самозанятости

Финансовая поддержка снижает риск самозанятости и облегчает реализацию вашей идеи.

4. Экономические и социальные выгоды

Ваше открытие собственного дела способствует снижению безработицы и укреплению инновационного потенциала экономики.

Глава 3

Требования к получению стартовой субсидии

Прежде чем подать заявку на получение стартовой субсидии (Einstiegsgeld), необходимо соответствовать определенным требованиям:

1. Безработица

Вы должны получать пособие по безработице (ALG II) и намереваться открыть бизнес. Вы также должны быть зарегистрированы как безработный не менее одного дня.

2. Самозанятость как основной вид деятельности

Планируемая вами деятельность должна быть полной, то есть не менее 15 часов в неделю. Занятия, рассчитанные на неполный рабочий день, не принимаются.

3. Подтверждение жизнеспособности бизнес-идеи

Вам необходимо создать бизнес-план и получить сертификат о жизнеспособности от экспертного органа (например, ИНК, налогового консультанта, Firmenkompass и т. д.), чтобы доказать экономическую жизнеспособность вашей идеи.

4. Личная квалификация

Ваша профессиональная квалификация должна быть подтверждена документально — дипломами, сертификатами или опытом работы.

5. Решение по усмотрению консультанта по трудоустройству

Поскольку гарантий получения начальной заработной платы нет, важно убедить в этом своего консультанта по трудоустройству — здесь решающее значение имеют профессиональный бизнес-план и убедительные аргументы.

Глава 4

Размер и продолжительность стартовой субсидии

- Стартовая субсидия (Einstiegsgeld) выплачивается Jobcenter начиная с даты регистрации бизнеса сроком до 24 месяцев.
- Гражданское пособие (Bürgergeld) + 50% от основного размера выплаты
- Пример расчета: Bürgergeld 563 евро + 281,50 евро (50%) = 844,50 евро стартовая субсидия
- По мере увеличения дохода размер платежа может уменьшаться или он может быть полностью отменен.

В общей сложности вы можете получить до 20 268 евро финансирования за оба этапа.

Гражданское пособие — сколько вы фактически получаете?

Ваше гражданское пособие состоит из различных компонентов, призванных покрыть ваши индивидуальные потребности.

Стандартная ставка для одиноких людей в настоящее время составляет 563 евро (данные на 5 апреля 2025 года). Кроме того, могут быть покрыты расходы на жильё и отопление, которые покрываются в соразмерном объёме. Также могут быть учтены дополнительные потребности, например, потребности одиноких родителей или людей с ограниченными возможностями. Точный размер гражданского пособия рассчитывается индивидуально Jobcenter.

Глава 5

Порядок подачи заявки - Шаг за шагом

Чтобы успешно подать заявку на стартовую субсидию (Einstiegsgeld) и LES, следуйте этой пошаговой инструкции:

1. Консультация в центре занятости

Запишитесь на приём к своему консультанту по трудоустройству. На этой встрече вы узнаете о стартовой субсидии и обсудите свои планы по самозанятости.

2. Создание бизнес-плана

Ваш бизнес-план — это сердце вашей заявки. Опишите свою бизнес-идею как можно подробнее, включая анализ рынка, целевые группы, финансовое планирование и маркетинговую стратегию.

3. Получение справки о жизнеспособности бизнес-идеи

Предоставьте свой бизнес-план на рассмотрение квалифицированному органу, например, Торгово-промышленной палате (IHK), у налогового консультанта или у сертифицированного образовательного учреждения, такого как Firmenkompass. После этого вы получите сертификат, подтверждающий жизнеспособность вашей бизнес-идеи.

4. Подача заявления

Подайте все необходимые документы в Jobcenter. Важно: заявление необходимо подать до регистрации бизнеса. По нашему опыту, консультанты по трудоустройству утверждают, что для получения Einstiegsgeld также требуется регистрация бизнеса. Это неверно. Заявление следует подать и одобрить до того, как вы станете самозанятым, и только после этого регистрировать бизнес.

5. Утверждение и оплата

Если все документы оформлены и ваша бизнес-идея убедительна, вы будете ежемесячно получать Einstiegsgeld для начала самостоятельной занятости.

Глава 6

Важные документы и сроки

Для успешного рассмотрения вашей заявки на Einstiegs geld необходимо подать определённые документы до истечения срока. Хорошая подготовка здесь имеет решающее значение.

Вам понадобятся следующие документы:

1. Бизнес-план

Подробно опишите вашу бизнес-идею, включая анализ рынка, целевую группу, маркетинг, финансовое планирование и анализ соотношения риска и выгоды.

2. Справка о жизнеспособности бизнес-идеи

Подтверждение от экспертного органа (например, ИНК, налогового консультанта или сертифицированного органа, такого как Firmenkompass), что ваш проект является экономически жизнеспособным.

3. Резюме

Покажите свою профессиональную историю, квалификацию и соответствующий опыт, которые дают вам право заниматься самозанятостью.

4. Подтверждение вашей профессиональной квалификации

Рекомендации, сертификаты или другие документы, подтверждающие вашу способность осуществлять запланированную деятельность.

5. Расчеты и финансовое планирование

Показывает, как вы планируете свои доходы и расходы — в идеале как минимум на 12 месяцев, но лучше на следующие 3 года.

Глава 6

Важные документы и сроки

6. Заявления из Jobcenter

Jobcenter предоставит вам формы и заявления на получение LES и Einstiegsgeld, которые необходимо заполнить и подать. Эти заявления включают, помимо прочего, документы, перечисленные в пунктах 1–5.

7. Регистрация бизнеса

Осуществляется только после подачи заявления!

Крайние сроки подачи заявлений на получение Einstiegsgeld:

Фиксированных сроков подачи заявления в смысле «заявления необходимо подать к такой-то дате» не существует. Однако важно подать заявление заблаговременно до начала самозанятости.

Прежде чем начать:

В идеале, ваше заявление должно поступить в Центр занятости ещё до того, как вы фактически откроете свой бизнес. Только так Центр занятости сможет оценить жизнеспособность вашей бизнес-идеи и одобрить стартовый грант, который поддержит вас с самого начала.

Срок действия AVGS:

Если вы пользуетесь услугами коучинга, финансируемыми AVGS, обратите внимание на срок действия ваучера. Коучинг должен быть завершён в течение этого срока. Во время коучинга мы можем вместе подготовить всё необходимое для получения Einstiegsgeld.

До истечения срока выплаты пособия гражданину (Bürgergeld):

Подайте заявление заблаговременно, до истечения срока действия вашего права на получение пособия для граждан. В противном случае вы потеряете право на получение Einstiegsgeld.

Глава 7

Советы для успешной подачи заявки

Если вы полны решимости получить Einstiegsgeld, помните о следующем, чтобы максимально увеличить свои шансы на успех:

1. Тщательно подготовьтесь

Ваш бизнес-план должен быть продуманным, структурированным и реалистичным. Разработайте его с профессиональной поддержкой, например, с помощью коучинга в Firmenkompass, финансируемого AVGS.

2. Убедите своего агента по трудоустройству

Einstiegsgeld это услуга, предоставляемая по усмотрению. Ваш куратор должен быть уверен в вашей идее. Поэтому идите на собеседование хорошо подготовленным и покажите, что вы серьёзно настроены открыть свой бизнес.

3. Профессиональный внешний вид имеет значение

С самого начала действуйте как предприниматель: будьте надежным, структурированным и ориентированным на решение задач.

4. Включайте экспертизу

Доверьте эксперту проверку вашего бизнес-плана и получите честную обратную связь. Коучинг AVGS поможет вам своевременно выявить потенциальные недостатки вашей концепции и устранить их.

5. Используйте профессиональные связи и поддержку

Общайтесь с другими основателями, воспользуйтесь консультационными услугами и сотрудничайте с экспертами. Вместе мы сильнее.

6. Убедитесь, что документы полные.

Неполные заявки часто приводят к задержкам или отказам. Ещё раз проверьте, что всё включено.

Глава 8

Пример из практики – Макс Мюллер и его путь к samozанятости

Исходная ситуация

Макс Мюллер — повар по образованию. После того, как его работодателю пришлось закрыть ресторан, он остался без работы. Поскольку он не имеет права на пособие по безработице (ALG I), ему пришлось зарегистрироваться в Jobcenter. Но Макс давно мечтал открыть свой собственный кейтеринговый бизнес.

Его путь к повышению

- Первоначально Макс зарегистрировался в Jobcenter как безработный.
- Там он узнал о коучинге AVGS и решил принять участие в субсидируемом стартовом коучинге в Firmenkompass.
- Вместе с опытным тренером он разработал профессиональный бизнес-план, включающий анализ рынка, финансовое планирование и позиционирование.
- Торгово-промышленная палата (IHK) рассмотрела его план и выдала ему необходимый сертификат жизнеспособности.
- Макс вовремя предоставил все документы своему куратору по трудоустройству.

Результат

Благодаря Einstiegs geld Макс смог обеспечить себе средства к существованию на начальном этапе и полностью сосредоточиться на развитии своего бизнеса.

Сегодня он успешно управляет кейтеринговой компанией и решился на самостоятельную занятость — благодаря смелости, поддержке и четкому плану.

Глава 9

Наши обучающие модули для начинающих предпринимателей

Firmenkompass предлагает комплексную модульную программу коучинга, специально разработанную для стартапов. Программа финансируется за счёт ваучера на активацию и трудоустройство (AVGS) от Agentur für Arbeit или Jobcenter и оптимально подготовит вас к самозанятости.

Вот подробное описание наших модулей:

Модуль 1: Оценка основателя и бизнес-идеи

Продолжительность: 15 учебных единиц

Содержание:

- Оценка бизнес-идеи: Анализ и оценка вашей идеи с точки зрения рыночного потенциала и осуществимости.
- Составление профиля основателя: определение ваших сильных сторон, навыков и компетенций, имеющих решающее значение для самостоятельной занятости.
- Дальнейшее развитие бизнес-идеи: оптимизация вашей идеи путем объединения ее с вашими личными знаниями и навыками.
- Основы управления бизнесом: введение в важнейшие аспекты управления бизнесом.

Цель: Этот модуль поможет вам конкретизировать вашу бизнес-идею и оценить вашу пригодность в качестве основателя.

Глава 9

Наши обучающие модули для начинающих предпринимателей

Модуль 2: Бизнес-план – Текст

Продолжительность: 15 учебных единиц

Содержание:

- Основы и структура бизнес-плана: структурирование вашего плана для обеспечения четкой и убедительной презентации.
- Создание и концепция: Пошаговые инструкции по созданию текстовой части вашего бизнес-плана.
- Настройка макета: Профессиональный дизайн бизнес-плана для его представления в привлекательном и понятном виде.

Цель: Вы научитесь создавать убедительный бизнес-план, который четко представляет вашу бизнес-идею и производит впечатление на потенциальных инвесторов или финансирующие организации.

Модуль 3: Бизнес-план – Цифры

Продолжительность: 10 учебных единиц

Содержание:

- Планирование затрат и прибыли: расчет операционных расходов и ожидаемого дохода.
- Требования к капиталу и финансированию: Определение необходимого стартового капитала для вашей компании.
- Планирование продаж и прогноз рентабельности: прогнозируйте свои продажи и рассчитайте рентабельность.
- Планирование ликвидности: обеспечение платежеспособности вашей компании.
- Обзор бизнес-плана: анализ и оптимизация вашего плана на основе реалистичных сценариев.

Цель: Этот модуль поможет вам точно спланировать и представить финансовые аспекты вашей бизнес-идеи.

Глава 9

Наши обучающие модули для начинающих предпринимателей

Модуль 4: Финансирование

Продолжительность: 10 учебных единиц

Содержание:

- Концепция финансирования: Разработка стратегии привлечения капитала для вашей компании.
- Корпоративное и частное страхование: основы пенсионного обеспечения и защиты от рисков.
- Варианты кредитования или финансирования: обзор государственных программ финансирования, кредитов или альтернативных вариантов финансирования.

Цель: Вы получите глубокие знания о вариантах финансирования для безопасного запуска своего бизнеса.

Модуль 5: Корпоративная организация

Продолжительность: 10 учебных единиц

Содержание:

- Налоги и бухгалтерский учет: Введение в основы налогового права и эффективные методы бухгалтерского учета.
- Выбор организационно-правовой формы: Помощь в принятии решения по выбору правильной организационно-правовой формы для вашей компании (например, индивидуальное предпринимательство, GmbH).
- Цифровизация и автоматизация: оптимизируйте свои бизнес-процессы с помощью цифровых инструментов.
- Страхование и управление персоналом: выбор подходящих страховых полисов и основы управления персоналом.

Цель: В этом модуле вы научитесь организационным основам для бесперебойной работы бизнеса.

Глава 9

Наши обучающие модули для начинающих предпринимателей

Модуль 6: Маркетинг

Продолжительность: 20 учебных единиц

Содержание:

- Определение продаж и целевой группы: определение вашей целевой группы и разработка стратегии продаж.
- Создание маркетинговой концепции: Разработка индивидуального плана маркетинга вашей продукции или услуг.
- Создание логотипов, визиток и листовок
- Интернет-маркетинг (SEO, социальные сети): введение в маркетинг в поисковых системах, маркетинг в социальных сетях и маркетинг по электронной почте.

Цель: В этом модуле вы узнаете, как успешно позиционировать свой бренд и привлекать клиентов.

Модуль 7: Веб-дизайн и веб-разработка

Продолжительность: 20 учебных единиц

Содержание:

- Создание домашней страницы и интеграция программного обеспечения: создание профессионального веб-сайта с помощью правильных инструментов.
- Интернет-законодательство и соблюдение GDPR: правовая основа для работы веб-сайта в Германии.

Цель: Этот модуль поможет вам создать профессиональное присутствие в Интернете.

Глава 9

Наши обучающие модули для начинающих предпринимателей

Модуль 8: Электронная коммерция

Продолжительность: 15 учебных единиц

Содержание:

- Основы электронной коммерции и поиска торговых площадок: введение в онлайн-торговлю и стратегии выбора подходящих торговых площадок.
- Автоматизируйте создание интернет-магазина и варианты оплаты.

Цель: узнать, как успешно начать онлайн-торговлю.

Модуль 9: Цифровизация

Продолжительность: 10 учебных единиц

Содержание:

- Основы цифровизации
- Введение в ИТ-безопасность
- Использование инструментов ИИ для повышения эффективности

Цель: узнать, как оптимально использовать цифровые возможности для вашей компании, чтобы автоматизировать процессы, обеспечить ИТ-безопасность и использовать инструменты ИИ для повышения эффективности и сохранения конкурентоспособности.

Сертификат участника

После завершения программы вы получите сертификат об участии, подтверждающий вашу квалификацию для самостоятельной занятости.

С помощью этих модулей Firmenkompass предлагает комплексную подготовку ко всем аспектам самозанятости — от планирования до реализации!

Глава 10

Часто задаваемые вопросы

В этой главе я отвечаю на наиболее часто задаваемые вопросы об Einstiegs geld, чтобы вы могли получить ясное представление о требованиях, возможностях и ограничениях.

1. Могу ли я подать заявку на получение Einstiegs geld, если я работаю неполный рабочий день?

Нет, стартовое пособие предоставляется только в том случае, если вы планируете заниматься samozанятостью на постоянной основе. Это означает, что вы должны уделять samozанятости не менее 15 часов в неделю. Дополнительная или частичная занятость не подходит. Центр занятости внимательно рассматривает этот вопрос, поэтому вам следует чётко указать в своём бизнес-плане, что samozанятость является вашей основной задачей.

Совет: Если вы в настоящее время работаете неполный рабочий день и подумываете о самостоятельной занятости, обратитесь к своему консультанту по трудоустройству, чтобы спланировать переход на постоянную занятость.

2. Могу ли я объединить Einstiegs geld с другим финансированием?

Да, начальный грант можно комбинировать с другими видами финансирования. Вот несколько примеров:

- **LES — меры содействия интеграции в samozанятость:** благодаря программе LES, которая закреплена в статье 16с Книге социального права II, это финансирование предлагает финансовую поддержку для инвестиций, таких как бизнес-оборудование, особенно для тех, кто начинает свой бизнес, будучи безработным.
- **Программные кредиты KfW:** Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW) предлагает различные программы для финансирования начинающих предприятий.
- **Программы государственного финансирования:** многие федеральные земли предлагают специальные гранты или кредиты для стартапов.

Глава 10

Часто задаваемые вопросы

- **Ваучеры на обучение (AVGS):** с ваучером на активацию и трудоустройство вы можете воспользоваться профессиональным стартовым коучингом (например, в Firmenkompass).

Примечание: узнайте о возможных комбинациях заранее и обратите внимание на соответствующие сроки и условия подачи заявок.

3. Существует ли законное право на получение пособия начального уровня?

Нет, грант начального уровня предоставляется по усмотрению работодателя, то есть Jobcenter принимает решение об одобрении финансирования в индивидуальном порядке. Поэтому убедительный бизнес-план и тщательная подготовка имеют решающее значение для повышения ваших шансов на успех.

4. Что произойдет, если мою заявку отклонят?

Если ваша заявка отклонена, у вас есть следующие варианты:

- **Подать возражение:** Вы можете подать возражение против решения в письменной форме в течение одного месяца.
- **Пересмотрите свой бизнес-план:** пересмотрите свой бизнес-план и обратитесь за профессиональной поддержкой (например, через коучинг, организованный AVGS).
- **Проверьте альтернативные варианты финансирования:** если грант начального уровня не одобрен, доступны другие варианты финансирования, например, региональные гранты.

Глава 10

Часто задаваемые вопросы

5. Могу ли я подать заявку на получение пособия начального уровня более одного раза?

В принципе, подавать заявление на получение Einstiegsgeld можно несколько раз, но есть определенные требования:

- Повторное получение Bürgergeld: Вам необходимо доказать, что вы снова имеете право на получение Bürgergeld.
- Новая бизнес-идея: Как правило, Einstiegsgeld не выдается на одну и ту же бизнес-идею. Поэтому вам следует представить новую, жизнеспособную бизнес-идею.
- Временной промежуток: между окончанием первого периода поддержки и повторной подачей заявления может пройти определенное время. Точные правила различаются в зависимости от Jobcenter.
- Индивидуальное рассмотрение: Jobcenter рассматривает каждую заявку индивидуально и решает, соблюдены ли требования для возобновления финансирования.

6. Какие доказательства мне необходимо предоставить в течение периода финансирования?

В течение периода финансирования вы обязаны регулярно предоставлять доказательства того, что вы активно занимаетесь samozанятостью. Это включает в себя:

- Отчеты о доходах или счета-фактуры
- Выписки из банковских счетов
- Налоговые сертификаты

Центр занятости может запросить эти доказательства в любое время.

Глава 11

Заключение

Einstiegsgeld — это ценная поддержка для всех, кто хочет сделать шаг к samozанятости. Он обеспечит вам финансовую безопасность на критическом начальном этапе и поможет полностью сосредоточиться на развитии вашего бизнеса.

Почему Einstiegsgeld того стоит?

- **Финансовое обеспечение:** субсидия покрывает ваши расходы на проживание и социальное обеспечение — не облагается налогом и не имеет обязательств по возврату.
- **Мотивация к samozанятости:** Финансирование снижает риск открытия бизнеса и дает вам необходимую гибкость для реализации вашей бизнес-идеи.
- **Индивидуальная поддержка:** благодаря профессиональному коучингу (например, через Firmenkompass) вы можете значительно повысить свои шансы на успех.

Как лучше всего подготовиться?

Ключ к успеху — тщательная подготовка:

- Разработайте убедительный бизнес-план.
- Предоставьте эксперту оценку своей бизнес-идеи.
- Воспользуйтесь профессиональными консультациями и коучингом для оптимизации ваших документов.

Глава 11

Заключение

Наше предложение в Firmenkompass!

Firmenkompass поддерживает начинающих предпринимателей, предлагая модульный коучинг AVGS, финансируемый Agentur für Arbeit или Jobcenter. Наши опытные коучи сопровождают вас на каждом этапе пути — от разработки бизнес-идеи до успешного запуска собственного бизнеса.

При правильной подготовке и профессиональной поддержке ничто не мешает вашему успеху! Воспользуйтесь стартовой субсидией и начните успешное будущее предпринимателя уже сегодня!

Связаться с нами

 +49 1515 9087 299

 +49 1515 9087 299

 info@firmenkompass.de

 www.firmenkompass.de

**или запишитесь на бесплатную
первичную консультацию здесь**